

Rychiger und Nutanix: skalierbar und kostengünstig in die Zukunft



Füll- und Siegelspezialist setzt auf AHV von Nutanix

BUSINESS BENEFITS

Dank Nutanix AHV profitiert die Rychiger AG von einer leistungsstarken, einfach zu skalierenden Infrastruktur und der nötigen Redundanz. Die Lösung inklusive Business Recovery ist – für ein KMU nicht unerheblich – kostenoptimiert, der Return on Invest (ROI) wurde bereits nach neun Monaten erreicht. Damit ist Rychiger bereit für weiteres Wachstum sowie einen Kapazitätsausbau.

„Das Konzept des Nutanix-Partners Amanox Solutions mit Nutanix AHV überzeugte nicht nur in allen Belangen, es blieb sogar unterhalb des Budgets.“

– Urs Püntener, Director IT, Rychiger AG

CHALLENGE

Die Rychiger AG (Kanton Bern / Schweiz) gehört zu den international führenden Anbietern von kundenspezifischen Verpackungsmaschinenlösungen für Coffee & Tea (Kapselsysteme), Retortable Packaging (Aluminium- und Kunststoffschalen für langhaltbare Lebensmittel und Tiernahrung) sowie die Healthcare Industrie. Die Maschinen zum Befüllen und Versiegeln von Portionspackungen in Aluminium sowie Barriere-Kunststoff basieren auf jahrzehntelanger Erfahrung und neuester Technologie. Als Füll- und Siegelspezialist hat das Unternehmen die Branche seit den 1970er-Jahren immer wieder mit wegweisenden Neuentwicklungen geprägt.

INDUSTRY

Manufacturing

CHALLENGES

- Schnelles Wachstum mit immer grösseren Datenmengen
- Virtuelle Server kamen an ihre Grenzen
- Keine Reserven für Kapazitätsausbau
- Nur 3 IT-Vollzeitstellen (1.5 Stellen für IT Infrastruktur)
- Unzureichende Business Recovery

SOLUTION

- Nutanix AHV
- VEEAM Backup
- Office 365

Zusammen mit den Tochterfirmen beschäftigt die Rychiger AG rund 400 Mitarbeiter. Zudem ist sie stolz auf die jahrelange Erfahrung in der Entwicklung von erstklassigen Füll- und Siegelmaschinen, sowie die permanente Weiter- und Neuentwicklung ihrer Technologien. Der Umsatz beläuft sich auf rund 90 Mio. CHF. Mit einer Exportrate von 90% sind Rychiger-Produkte global zu finden.

Das stetige Wachstum der Gruppe führte zu einer immer grösseren Datenmenge, der die virtuellen Server nicht mehr gewachsen waren. Es war an der Zeit, die Infrastruktur fit für die Zukunft zu machen.

SOLUTION

Die Rychiger AG startete eine freie Ausschreibung für die Erneuerung der Infrastruktur; nötig war ein zusätzlicher Serverraum, die Redundanz sollte über beide Räume am Standort Steffisburg möglich sein, ohne dass die IT Stellenprozenze erhöht werden mussten. Urs Püntener evaluierte verschiedene Lösungen. Dabei war, so erinnert er sich, die Preisspanne der Lösungsansätze "wirklich gewaltig". Das Konzept des Nutanix-Partners Amanox Solutions mit Nutanix AHV überzeugte nicht nur in allen Belangen, es blieb sogar unterhalb des Budgets. "Nutanix und Amanox haben es verstanden, die bisherige Lösung vollständig weiter zu betreiben und eins zu eins mit der neuen Lösung zu verbinden."

CUSTOMER OUTCOME

Die Rychiger AG ist bereit für die Zukunft und kann die Kapazitäten weiter ausbauen. Zudem beinhaltet die Lösung eine veritable Business Recovery-Solution zu einem unschlagbaren Preis-Leistungsverhältnis. Rychiger kann nun auf drei zusätzliche Nodes zurückgreifen (weitere Nodes sind nun in Polen und Kanada geplant). Urs Püntener freut sich: "Ich kann Nutanix globalisiert ganz einfach über die Nodes schalten." Durch die Möglichkeit der einfachen Skalierung sei, so Püntener: "die Lösung auch für ein KMU finanzierbar." Und er lacht: "Wir haben heute eine Lösung wie es einer Grossbank gut anstehen würde - und das mit 1.5 Stellen für die IT Infrastruktur!" Nicht ohne Stolz fügt er an: "Das System hat sich auch mit fast 80% Home-Office in der Covid-19-Krise bewährt."

NEXT STEPS

Das Projekt bildet die Grundlage für einen weiteren künftigen Ausbau der Rychiger Group. Der globale Roll-out wird aktuell vorbereitet.



T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039
info-swiss@nutanix.com | www.nutanix.com/switzerland | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)