

# Lease Deal Group valitsee Nutanix

Kustannustehokkuus ja skaalautuvuus saivat Lease Deal Groupin valitsemaan Nutanix.

## LIIKETOIMINNAN SAAMAT EDUT

Lease Deal Group on suomalainen monialayritys, joka toimii Suomessa ja Baltian maissa. Yrityksen päätoimialana on kiinteistösijoitukset, kiinteistöpalvelut sekä ajoneuvojen korjaus ja myynti. Yritys toimii myös sijoittajana useissa startup-yrityksissä. Yhtiössä työskentelee 1 200 työntekijää, ja sillä on oma talous-, markkinointi- ja henkilöstöhallinto.

Viime vuoteen asti Lease Deal Group luotti perinteisiin palvelinkeskuksiin yrityksen sisäisten palvelujen hostauksessa. Hostattaviin palveluihin lukeutui muun muassa kirjanpito-, taloushallinto- ja erilaisia ERP-sovelluksia.

”“Henkilökuntamme käyttää enemmän tai vähemmän kaikkia hostattuja palvelujamme. Emme tarjoa palveluita organisaation ulkopuolisille henkilöille. Sovelluksia pidimme ennen yllä perinteisissä palvelinkeskuksissa kaikkine perinteisineen tykötarpeineen mukaan lukien levyasemat, serverit, ja kuormituksen tasaajat.”

- Mikko Aaltonen, toimitusjohtaja Lease Deal Group

## ALA

Liikkeenjohdon konsultointi

## HAASTEET

- Kustannustehokkuuden ja skaalautuvuuden puute on-prem-ratkaisussa
- Tarve yksinkertaistaa IT -rakenteita säästää aikaa ja rahaa
- Tarve vakauteen ja IT -ympäristön hallintaan

## RATKAISU

Lease Deal Group käyttää Nutanixin hyperkonvergenssi-infrastruktuuria ja ylläpitää itse toimintaympäristöä. Ratkaisu koostuu 3 noodin klusterista ja Nutanixin 24/7-periaatteella toteutetusta järjestelmästä (kolmen vuoden AOS Pro -lisenssituki).

---

## HAASTE

Viime vuonna Lease Deal Group aloitti eri vaihtoehtojen kartoittamisen perinteiselle palvelinkeskusmallille. Kustannustehokkuus oli yksi tärkeä syy tähän. Aluksi ajatuksena oli siirtää kaikki pilveen AWS:n tai muun vastaavan palvelun avulla. Lisäkartoitusten perusteella kuitenkin selvisi, että Nutanix ja hyperkonvergoitu infrastruktuuri voisivat olla kilpailukykyisempi ratkaisu.

“Aluksi ajattelin, että kuulostaa mielenkiintoiselta, jos saisimme kustannussäästöjä ilman tarvetta siirtää kaikkea pilveen. Teimme joitain arvioita ja vertasimme puhdasta pilviratkaisua Nutanixiin. Kaikki näytti lupaavalta ja päätimme valita Nutanixin. Se oli päätös, jota emme ole katuneet”, sanoo Aaltonen.

---

## RATKAISU

Lease Deal Groupin IT-osasto toteuttivat laitteistojen siirron, mukaan lukien Nutanixin uudet laitteet, yhdessä alkuperäisen palvelinkeskuksen henkilöstön ja osittain myös suomalaisen IT-palveluntarjoajan Cloud2:n avustuksella suhteellisen lyhyessä ajassa.

“Aluksi ajattelimme pitää kaikki laitteistot Helsingin pääkonttorissamme. Kun tarkastelimme serverien korvaamisesta aiheutuvaa vaivaa ja kustannuksia, päätimme sittenkin jäädä alkuperäiseen palvelinkeskukseemme ja korvata jo siellä olevat kokoonpanot Nutanixin laitteilla”, Aaltonen jatkaa.

---

## LOPPUTULOS

Lease Deal Groupin vanhassa palvelinkeskuksessa käyttämä ohjelmisto on korvattu nyt uudella ohjelmistolla. Se on toiminut hyvin ilman luotettavuus- tai suorituskykyongelmia. Lokakuun 2019 lopulla tapahtunut muutos sujui kumppanin Cloud2:n ja palvelinkeskuksen henkilökunnan avulla sujuvasti.

“Kaikki on toiminut täydellisesti, kuin kellokoneisto. Meillä ei ole toistaiseksi ollut mitään ongelmia. Varmistaaksemme, että kaikki menisi sujuvasti muuton jälkeen, Cloud2 piti yllä toimintaympäristöä. Heidän tukensa ja muutamien Nutanixin pitämien luentojen avulla meillä on nyt kyky ylläpitää itse toimintaympäristöä. Se oli tavoitteemme alusta alkaen”, Aaltonen sanoo.

---

## SEURAAVAT ASKELEET

Lease Deal Groupilla jatkuu liiketoiminta tuttuun tapaan. Äskettäin se teki uuden yrityskaupan ja yrityksessä tutkitaan parhaillaan, onko tarvetta lisäinvestoinneille laitteistoihin.

“Yleisesti sanoisin, että Nutanixin tuotteet ovat olleet hyvä sijoitus meille. Olen tyytyväinen käyttökustannuksiin, niiden vakauteen ja erityisesti mahdollisuuteen hallita toimintaympäristöämme. En muista, että meillä olisi ollut mitään ongelmia laitteiston kanssa asennuksen jälkeen”, Aaltonen selittää.

“Yhdessä Nutanixin kanssa Lease Deal Group on uudistanut tietotekniikkansa ja saavuttanut koko toiminnalleen paremman jatkuvuuden, joustavuuden ja turvallisuuden. On ollut ilo auttaa Lease Deal Groupia heidän yhteisessä projektissaan Nutanixin kanssa”, account manager Neea Ahlström tiivistää.



T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039  
[info@nutanix.com](mailto:info@nutanix.com) | [www.nutanix.com](http://www.nutanix.com) | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)