

Lease Deal Group väljer Nutanix

Kostnadseffektivitet och skalbarhet fick Lease Deal Group att välja en lösning från Nutanix.

AFFÄRSFÖRDELAR

Lease Deal Group är en finsk mångsidig koncern som verkar i Finland och de baltiska länderna. Bolagets huvudsakliga verksamhet är fastighetsinvesteringar, fastighetstjänster samt fordonsreparation och försäljning. Företaget är även investerare i flera startups. Lease Deal Group har 1 200 anställda och har en egen finans-, marknadsförings- och personalavdelning.

Fram till förra året förlitade sig Lease Deal Group på traditionella datacenter för att hantera sina interna tjänster - allt från bokföring och ekonomihantering till olika ERP-applikationer.

.

.

– Mer eller mindre alla tjänster som vi hyser (hosting) används av vår egen personal. Vi tillhandahåller inte tjänster till personer som arbetar utanför organisationen. Vi brukade köra vår programvara i traditionella servercenter med all teknik som hör till, inklusive hårddiskar, servrar och lastbalanserare.

– Mikko Aaltonen , VD på Lease Deal Group

INDUSTRI

Managementkonsulttjänster

UTMANINGAR

- Brist på kostnadseffektivitet och skalbarhet i on-prem-lösning
- Ett behov av att förenkla IT-strukturer för att spara tid och pengar
- Ett behov av stabilitet och kontroll över sin IT-miljö

LÖSNING

Lease Deal Group använder Nutanix hyperkonvergerad infrastruktur och upprätthåller sin egen driftsmiljö. Lösningen består av ett kluster med tre noder och Nutanix systemstöd 24/7 (tre års AOS Pro-licensstöd).

UTMANING

Förra året började Lease Deal Group kartlägga olika alternativ till den traditionella datacentermodellen. Kostnadseffektivitet var en viktig orsak till detta. Inledningsvis var tanken att flytta allt till molnet med hjälp av AWS eller någon liknande tjänst. Ytterligare kartläggning avslöjade dock att Nutanix och hyperkonvergerad infrastruktur kunde vara en mer konkurrenskraftig lösning.

– Först tyckte jag att det lät intressant om vi kunde få kostnadsbesparingar utan att behöva flytta allt till molnet. Vi gjorde några uppskattningar och jämförde molnlösningen med Nutanix lösning. Allt såg lovande ut och vi bestämde oss för att välja Nutanix. Det var ett beslut som vi inte har ångrat, säger Mikko Aaltonen.

LÖSNING

Tillsammans med personal från det ursprungliga datacentret och med lite hjälp från Cloud2, en finsk IT-tjänsteleverantör, flyttade IT-avdelningen på Lease Deal Group all hårdvara inklusive den nya utrustningen från Nutanix på en relativt kort tid.

– Först tänkte vi behålla all utrustning på vårt huvudkontor i Helsingfors. När vi tittade på besväret och kostnaden för att byta servrar bestämde vi oss för att stanna i vårt ursprungliga datacenter och ersätta konfigurationerna som redan finns där med Nutanix-utrustning, berättar Mikko Aaltonen.

RESULTAT

Programvaran som används av Lease Deal Group i det gamla datacentret har nu ersatts med ny programvara. Det har fungerat bra utan några tillförlitlighets- eller prestandaproblem. Förändringen, som skedde i slutet av oktober 2019, gick smidigt med hjälp av partnern Cloud2 och datacentrets personal.

– Allt har fungerat perfekt. Hittills har vi inte haft några problem. För att säkerställa att allt gick smidigt efter flytten behöll Cloud2 driftsmiljön. Med deras stöd och tack vare några föreläsningar från Nutanix har vi nu möjlighet att behålla själva driftsmiljön. Det var vårt mål från början, säger Mikko Aaltonen.

NÄSTA STEG

För Lease Deal Group är det "business as usual". Nyligen gjorde man ett nytt förvärv och företaget undersöker för närvarande om det finns behov av ytterligare investeringar i utrustning.

– Sammantaget skulle jag säga att Nutanix produkter har varit en bra investering för oss. Jag är nöjd med driftskostnaderna, deras stabilitet och särskilt förmågan att hantera vår driftsmiljö. Jag kommer inte ihåg att vi hade några problem med hårdvaran efter installationen, förklarar Mikko Aaltonen, och får medhåll av Neea Ahlström som är account manager på Nutanix:

– Tillsammans med Nutanix har Lease Deal Group moderniserat sin IT och uppnått bättre kontinuitet, flexibilitet och säkerhet under hela sin verksamhet. Det har varit ett nöje att hjälpa Lease Deal Group med deras gemensamma projekt med Nutanix, sammanfattar kontoansvarig Neea Ahlström.



T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039
info@nutanix.com | www.nutanix.com | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)