

# 四大強效策略 防範 VMware 收購案帶來的風險

Broadcom 對 VMware 的收購，引發了客戶對定價、支援以及未來產品投資的擔憂。例如，Broadcom 將 VMware 產品整合為兩款套組，可能在個別產品逐步淘汰的過程中，導致成本增加。此外，只有更昂貴的解決方案才能提供更高層級的支援，這可能致使客戶過度佈建，才能獲得所需的支援。

減少這些風險的好方法是減少對 VMware 的額外投資、將工作負載轉換到新平台，或在本地端和雲端之間重新平衡工作負載。Nutanix 提供了一個統一平台，可跨雲端、邊緣和核心環境實現一致的營運和資料服務。透過這四種策略，我們可以協助你降低風險，同時實現 IT 基礎架構現代化，並為你的企業邁向混合多雲未來做好準備。

1

## 在現代平台上建構未來

- ◆ [Nutanix 可以幫助你在前進的道路上充滿信心](#)，也不拖慢創新的速度。你可以為 AI、現代應用程式和其他新工作負載執行 Nutanix（包括我們的整合型 Nutanix AHV 虛擬機管理程式），同時為現有工作負載保留傳統的 SAN。我們也讓你可以在新網站上輕鬆執行目前工作負載，包括 Microsoft SQL Server、SAP ERP、開發/測試、災難復原和邊緣。

2

## 使用 Nutanix 雲端平台取代傳統的 SAN

- ◆ [使用 Nutanix 取代傳統 SAN 基礎架構](#)，可以輕鬆化繁為簡！我們的雲端平台（NCP）解決方案，以我們領先業界的超融合基礎架構為根基，為 AI 和雲端原生應用程式以及傳統業務關鍵型應用程式提供類雲端體驗，並具有最佳化的效能和高可用性。Nutanix 授權包含 Nutanix AHV — 專為混合多雲部署環境而建置的全功能企業級虛擬機管理程式，且無需額外費用。

3

## 本地端和雲端之間的重新平衡

- ◆ 如果你正在尋找一種透過將工作負載轉移到公有雲以降低風險的簡單方法，[Nutanix 能幫助你辦到](#)。Nutanix 擁有授權移動性且能輕鬆協助遷移到 Microsoft Azure 和 AWS，不僅免除了昂貴且耗時的重構，而且無需重組平台。你還可以使用現有的雲端點數，或透過在雲端市集中購買雲端服務和 Nutanix 授權來實現消費承諾。

4

## 最佳化現有 VMware 投資以創造最高價值

- ◆ [Nutanix 與 VMware 解決方案無縫整合](#)，你可以將現有的 VMware vSphere 授權應用到我們的新平台，除了能繼續享受目前 VMware 授權的價值，還能透過在我們通過驗證的超融合基礎架構（本地端、雲端和邊緣）上執行現代容器化和傳統 VM 應用程式來降低風險。

## 聽聽我們的客戶怎麼說

我們選擇 Nutanix 來幫助我們從 VMware 傳統環境中，實現 IT 基礎架構現代化傳統環境再也無法支援不斷增長的需求，特別是考慮到成本增加的情況之下。

### Paul Straton

基礎架構和安全經理  
Day Lewis Pharmacy

我們透過 Nutanix 實現了巨大的成本效益，而且我們期望它還會在未來為我們帶來收益，因為它的骨幹具備可擴充性，能持續支援我們的需求。

### Bob Fishtrom

資訊科技服務總監  
山景城洛斯阿爾托斯高中學區

## 立即體驗

如果你擔心 Broadcom 收購 VMware 的潛在負面影響，Nutanix 可以幫助你降低風險和成本。我們業界領先的 7 年平均淨推薦值高達 90 分，並且提供易於使用的遷移工具、服務和訓練，讓你可以輕鬆、快速地從 VMware 解決方案遷移到 Nutanix。

瞭解更多